

https://lmsystemes.com/?post_type=jobs&p=1178

Technico-commercial(e) sédentaire

Description

Notre société **LM SYSTEMES**, PME de 30 personnes en pleine expansion, rayonnant sur tout l'ouest de la France est spécialiste depuis plus de 30 ans dans le domaine de la variation de vitesse.

Nous assurons le dimensionnement, la vente, l'installation, la programmation et la maintenance des équipements électrique et électronique de nos clients. Nous sommes également organisme de formation sur ce matériel.

LM SYSTEMES s'adresse aujourd'hui à une clientèle de professionnels TPE, PME-PMI et grands groupes avec des activités telles que l'industrie, l'eau et l'HVAC.

Nous travaillons avec des partenaires de renommée mondiale tels que DANFOSS, SIEMENS, BAUER, VAISALA, EURO THERM.

En tant que Technico-commercial(e) sédentaire, vous serez en support de l'équipe de vente itinérante et serez un contact privilégié direct pour les clients.

Poste en CDI. 39h/semaine du lundi au vendredi (RTT 13 jours/an)

Salaire selon profil

Le mot de la RH :

Poste basé à notre agence de Vannes (56)

Equipe conviviale.

Clients multi secteurs et variés. BtoB

Rejoignez-nous !

Vos missions

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous aurez pour missions principales :

- Elaborer les offres de prix (devis) en collaboration avec les équipes commerciales et techniques selon les demandes des clients
- Préconiser et vendre des solutions, produits, services aux clients suivant politique commerciale
- Participer au développement commercial du secteur
- Assurer la relance et le suivi des devis
- Gérer les commandes clients

Organisme employeur

LM SYSTEMES

Type de poste

Temps plein

Lieu du poste

Vannes

- Répondre aux sollicitations des clients en matière de suivi commercial jusqu'à la livraison
- Animer l'outil de gestion interne

Votre profil

Vous êtes issu(e) d'une formation technique en Electrotechnique, Electronique, Automatismes ou Maintenance, idéalement complétée par une formation commerciale.

Vous justifiez idéalement d'une première expérience sur un poste de technico-commercial sédentaire dans le domaine de la fourniture de services et distribution de matériels dans l'environnement industriel.

Vous disposez d'un bon sens du relationnel client, êtes rigoureux et autonome.

Avantages du poste

Mutuelle (prise en charge 100%), prévoyance, titres restaurant, plan d'épargne entreprise, intéressement, avantages CE

Contacts

recrutement@lmsystemes.com