

Technico-Commercial(e) itinérant(e) Sud Aquitaine (F/H)

Description

Secteur : départements 40, 64, 65, 32.

LM SYSTEMES, PME de 30 personnes en pleine expansion, est spécialisée depuis plus de 30 ans dans la variation de vitesse, l'entraînement électrique et l'instrumentation.

Nous accompagnons nos clients dans les différentes industries, le domaine de l'eau et de l'HVAC, de l'étude à la maintenance des équipements électriques et électroniques, en partenariat avec des leaders tels que DANFOSS, SIEMENS et VAISALA.

Nous recrutons un(e) Technico-Commercial(e) itinérant(e) pour développer le secteur Sud Aquitaine.

Réel acteur sur votre périmètre, vous connaissez le tissu économique de votre secteur, êtes doté d'une bonne aisance relationnelle, d'un très bon sens commercial et savez travailler en autonomie.

Rémunération et avantages

- Rémunération attractive (fixe + variable)
- Véhicule de fonction (sans participation salarié)
- Téléphone et ordinateur portable
- Avantages sociaux (mutuelle familiale prise en charge à 100%, titres restaurant, intéressement, épargne salariale avec abondement, prévoyance)
- Entreprise avec un fort esprit d'équipe

Les plus qui font la différence : entreprise à taille humaine, équipe conviviale, challenge commercial, autonomie, clients multi secteurs.

Lieu du poste : Home office

Vos missions

- Organisation des RDV, analyse des besoins, suivi des affaires en cours, animation, développement et fidélisation du portefeuille clients.
- Prise de contact et suivi des prospects, identification des circuits de décision, adaptation de l'offre commerciale, négociation.
- Préconisation et ventes de solutions, produits et services clients en suivant la politique commerciale.

Organisme employeur
LM SYSTEMES

Type de poste
Temps plein

Lieu du poste
Home office

Horaires
Du lundi au vendredi
Travail en journée

- Veille concurrentielle permanente sur la situation du marché et des nouveaux produits.

- Autonomie dans la gestion de votre activité.

- Poste en home office.

Votre profil

- Diplômé en électrotechnique, électromécanique ou automatisme.

- Expérience de 2 ans minimum en vente BtoB technique.

- Connaissances en variation de vitesse, automatisation et instrumentation sont un plus.

Avantages du poste

- **Intéressement et participation**
- **Travail à domicile occasionnel**
- **Véhicule de fonction**

Contacts

recrutement@lmsystemes.com